



BAC PRO Métiers du commerce et de la vente

Option A Animation et gestion de l'espace commercial



Objectifs

- Accueillir, conseiller et vendre des produits et des services associés,
- Contribuer au suivi des ventes,
- Participer à la fidélisation de la clientèle et au développement de la relation client,
- Prospecter des clients potentiels,
- Participer à l'animation et à la gestion d'une unité commerciale.



Contenu de la formation

- Conseil et vente
- Suivi des ventes
- Fidélisation de la clientèle et développement de la relation client
- Animation et gestion de l'espace commercial

Type d'action

Apprentissage

Lieu de formation

Lycée professionnel Les
Canuts - Lycée des métiers de
l'électrotechnique - Lycée des
métiers de la vente
2 rue HO CHI MINH
69120
VAULX EN VELIN

Date de session

Du 09/09/2024 au 10/07/2026



✕ Chiffres clés 2024

67 % 76 % 100 %

de réussite de satisfaction d'insertion à 6 mois

✕ Les points forts de la formation

Les GRETA CFA, forts d'une expertise de 50 ans, conseillent et accompagnent individuellement dans des projets professionnels. Les équipes d'experts assurent une formation de qualité sur des plateaux techniques modernes et performants.

✕ Organisation

Rythme de la formation : temps partiel

Durée indicative : 2 ans

Durée totale en heures : 1344 heures

Nombre d'heures en centre : 1344 heures

Effectif mini/maxi : 12 - 18

Modalités d'enseignement : formation entièrement présentielle

Modalités d'entrée et de sortie : entrées/sorties à dates fixes

✕ Modalités pédagogiques

Parcours de formation : en groupe

Équivalence et passerelles: Non défini.

Méthodes pédagogiques : Cours théoriques et mise en situation professionnelle.

Matériel et moyens utilisés : Plateaux techniques, salles informatiques
Intervenants : formateurs spécialisés dans le domaine et enseignants Éducation nationale...

Modalités d'évaluation et/ou Modalités de Validation : Contrôles en cours de formation et contrôles continus.

Possibilité de valider des blocs de compétences : non

✕ Métiers visés

d1507 : mise en rayon libre-service

✕ Accès

Publics visés : tout public

Niveau d'entrée : niveau 3 (CAP,BEP,CFPA du 1er degré)

Prérequis : CAP Seconde générale année scolaire entière

Modalités d'accès : plusieurs modalités possibles

Délais d'accès : Candidatures possibles à partir du mois de janvier et jusqu'au début de formation sous réserve de places disponibles.

Modalités d'accessibilité personnes en situation de handicap : Le GRETA CFA est engagé dans la démarche H+: les personnes en situation de handicap sont accompagnées tout au long de leur parcours de formation par un référent H+.

✕ Financement

Prix horaire indicatif : 11 €/h TTC

Tarif global indicatif : 15408 € TTC

Financements possibles : Prise en charge des frais de formation et de rémunération dans le cadre du contrat d'apprentissage

Modalités de financement : contrat d'apprentissage, le prix de cette formation est déterminé en fonction du parcours de formation

[Nos Conditions Générales de Vente](#)

✕ Nos labels



✕ Poursuite d'études

BTS MCO

Niveau de sortie niveau 4 (Bac général , technologique ou professionnel)	Spécialités de formation NSF 312 Commerce, vente	Code RNCP/RS RNCP38399	Nom du certificateur Ministère de l'Éducation Nationale et de la Jeunesse	Date certification 19/12/2023	Accessible par la VAE Oui	Mise à jour 09/06/2025
					Formation certifiante Oui	

✕ Contact Formation

GRETA CFA Lyon Métropole
41 rue Antoine Lumière
69008 LYON
04 78 78 84 84
contact.greta.lyonmetropole@ac-lyon.fr

Madame GOUBEAU Marie-Laure
Conseillère en formation
06 09 17 37 67
marie-laure.goubeau@ac-lyon.fr

 <https://greta-cfa.ac-lyon.fr/greta/greta-cfa-lyon-metropole>

BAC PRO Métiers du commerce et de la vente Option A Animation et gestion de l'espace commercial





Objectifs

- Accueillir, conseiller et vendre des produits et des services associés,
- Contribuer au suivi des ventes,
- Participer à la fidélisation de la clientèle et au développement de la relation client,
- Prospecter des clients potentiels,
- Participer à l'animation et à la gestion d'une unité commerciale.



Contenu de la formation

- Conseil et vente
- Suivi des ventes
- Fidélisation de la clientèle et développement de la relation client
- Animation et gestion de l'espace commercial

Type d'action

Apprentissage

Lieu de formation

Lycée professionnel
Alexandre Bérard - Lycée des
métiers de l'énergie et de
l'habitat
223 rue ALEXANDRE BERARD
01500
AMBERIEU EN BUGEY

Date de session

Du 04/09/2023 au 31/07/2024

Du 04/09/2023 au 31/07/2024

Du 02/09/2024 au 31/07/2026

✘ Chiffres clés 2024

Nous ne possédons pas encore les chiffres clés liés à cette formation, pour plus d'informations contactez directement votre GRETA CFA

✘ Les points forts de la formation

Les GRETA CFA, forts d'une expertise de 50 ans, conseillent et accompagnent individuellement dans des projets professionnels. Les équipes d'experts assurent une formation de qualité sur des plateaux techniques modernes et performants.

✘ Organisation

Durée indicative : 1 an

Durée totale en heures : 805 heures

Nombre d'heures en centre : 805 heures

Effectif mini/maxi : 6 - 12

Modalités d'enseignement : formation mixte

Modalités d'entrée et de sortie : entrées/sorties à dates fixes

Type de la Formation : N/A

✘ Modalités pédagogiques

Matériel et moyens utilisés : Salle informatique

Modalités d'évaluation et/ou Modalités de Validation :

Contrôle en cours de formation et examen en fin de formation

✘ Métiers visés

d1214 : vente en habillement et accessoires de la personne

d1212 : vente en décoration et équipement du foyer

d1408 : téléconseil et télévente

d1211 : vente en articles de sport et loisirs

✘ Accès

Publics visés : tout public

Niveau d'entrée : sans niveau d'accès

Prérequis : Avoir l'accord de l'équipe pédagogique (conseil de classe) pour un élève de première BAC Professionnel (formation Initiale sous statut lycéen) qui souhaite faire l'année de terminale sous statut apprentis

Délais d'accès : Recrutement sur dossier (motivation, CV, Résultats) et entretien

Modalités d'accessibilité personnes en situation de handicap : Le GRETA CFA est engagé dans la démarche H+: les personnes en situation de handicap sont accompagnées tout au long de leur parcours de formation par un référent H+.

✘ Financement

Modalités de financement : contrat d'apprentissage

[Nos Conditions Générales de Vente](#)

✘ Nos labels



✘ Poursuite d'études

BTS Management Commercial Opérationnel (BTS MCO)

Niveau de sortie niveau 4 (Bac général , technologique ou professionnel)	Spécialités de formation NSF 312 Commerce, vente	Code RNCP/RS RNCP38399	Nom du certificateur Ministère de l'Éducation Nationale et de la Jeunesse	Date certification 19/12/2023	Accessible par la VAE Oui	Mise à jour 09/06/2025
					Formation certifiante Oui	

✘ Contact Formation

GRETA CFA l'Ain
1 rue de Crouy
01011 Bourg-en-Bresse
04 74 32 15 90
greta.ain@ac-lyon.fr



<https://greta-cfa.ac-lyon.fr/greta/greta-cfa-lain>

BAC PRO Métiers du commerce et de la vente
Option A Animation et gestion de l'espace
commercial





Objectifs

- Accueillir, conseiller et vendre des produits et des services associés,
- Contribuer au suivi des ventes,
- Participer à la fidélisation de la clientèle et au développement de la relation client,
- Prospecter des clients potentiels,
- Participer à l'animation et à la gestion d'une unité commerciale.



Contenu de la formation

- Conseil et vente
- Suivi des ventes
- Fidélisation de la clientèle et développement de la relation client
- Animation et gestion de l'espace commercial

Type d'action
Formation continue

Lieu de formation
Lycée polyvalent Arbez
Carme - Lycée des métiers de
la plasturgie et des outillages
1 rue PIERRE ET MARIE CURIE
01100
BELLIGNAT

✘ Chiffres clés 2024

Nous ne possédons pas encore les chiffres clés liés à cette formation, pour plus d'informations contactez directement votre GRETA CFA

✘ Les points forts de la formation

Les GRETA CFA, forts d'une expertise de 50 ans, conseillent et accompagnent individuellement dans des projets professionnels. Les équipes d'experts assurent une formation de qualité sur des plateaux techniques modernes et performants.

✘ Organisation

Durée indicative : 2 ans

Durée totale en heures : 1350 heures

Nombre d'heures en centre : 1350 heures

Effectif mini/maxi : 6 - 12

Modalités d'enseignement : formation entièrement présentielle

Modalités d'entrée et de sortie : entrées/sorties à dates fixes

Type de la Formation : n/a

✘ Modalités pédagogiques

Modalités d'évaluation et/ou Modalités de Validation : Contrôles en cours de formation et examen fin de formation

✘ Accès

Publics visés : tout public

Niveau d'entrée : niveau 3 (CAP,BEP,CFPA du 1er degré)

Prérequis : n/a

Délais d'accès : Recrutement sur dossier (motivation, CV, Résultats) et entretien

✘ Financement

Modalités de financement : contrat de professionnalisation, pro-A, projet de transition professionnelle

[Nos Conditions Générales de Vente](#)

✘ Nos labels



Niveau de sortie niveau 4 (Bac général , technologique ou professionnel)	Spécialités de formation NSF 312 Commerce, vente	Code RNCP/RS RNCP38399	Nom du certificateur Ministère de l'Éducation Nationale et de la Jeunesse	Date certification 19/12/2023	Accessible par la VAE Oui	Mise à jour 09/06/2025
					Formation certifiante Oui	

✘ Contact Formation

GRETA CFA l'Ain
1 rue de Crouy
01011 Bourg-en-Bresse
04 74 32 15 90
greta.ain@ac-lyon.fr



<https://greta-cfa.ac-lyon.fr/greta/greta-cfa-lain>

BAC PRO Métiers du commerce et de la vente Option A Animation et gestion de l'espace commercial



Objectifs

- Accueillir, conseiller et vendre des produits et des services associés,
- Contribuer au suivi des ventes,
- Participer à la fidélisation de la clientèle et au développement de la relation client,
- Prospecter des clients potentiels,
- Participer à l'animation et à la gestion d'une unité commerciale.



Contenu de la formation

- Conseil et vente
- Suivi des ventes
- Fidélisation de la clientèle et développement de la relation client
- Animation et gestion de l'espace commercial

Type d'action

Apprentissage

Lieu de formation

Lycée professionnel Albert
Thomas
20 RUE ALBERT THOMAS
42328
ROANNE CEDEX

Date de session

Du 01/09/2025 au 02/07/2027



✕ Chiffres clés 2024

Nous ne possédons pas encore les chiffres clés liés à cette formation, pour plus d'informations contactez directement votre GRETA CFA

✕ Les points forts de la formation

Les GRETA CFA, forts d'une expertise de 50 ans, conseillent et accompagnent individuellement dans des projets professionnels. Les équipes d'experts assurent une formation de qualité sur des plateaux techniques modernes et performants.

✕ Organisation

Rythme de la formation : journée , semaine

Durée indicative : 2 ANS (1ère et terminale) - possibilité de parcours en 1 an sur l'année de terminale uniquement

Durée totale en heures : 1350 heures

Nombre d'heures en centre : 1350 heures

Effectif mini/maxi : 1 - 5

Modalités d'enseignement : formation entièrement présentielle

Modalités d'entrée et de sortie : entrées/sorties à dates fixes

Type de la Formation : EN ALTERNANCE

✕ Modalités pédagogiques

Parcours de formation : en groupe

Matériel et moyens utilisés : Logiciel visé par la formation ,Support pédagogique remis au participant

Modalités d'évaluation et/ou Modalités de Validation : Contrôle en cours de formation (CCF) et Épreuves en fin de formation (Évaluation ponctuelle)

Possibilité de valider des blocs de compétences : non

✕ Métiers visés

m1605 : assistantat technique et administratif

m1604 : assistantat de direction

m1501 : assistantat en ressources humaines

d1401 : assistantat commercial

✕ Accès

Publics visés : jeune 16-29 ans

Niveau d'entrée : sans niveau d'accès

Prérequis : Accès à l'alternance en classe de première ou de terminale Pour intégrer en 1ère en apprentissage : validation d'un CAP ou 2nde de la spécialité. Pour intégrer un parcours en terminale en apprentissage : validation d'une 1ère dans la spécialité ou d'un BAC.

Modalités d'accès : admission après entretien , admission sur dossier

Pré-inscription auprès du GRETA CFA Loire. Les candidats sont admis sur la base d'un dossier et d'un entretien individuel. Validation du profil de l'entreprise Inscription validée à la signature du contrat d'apprentissage ou de professionnalisation

Délais d'accès : Candidature possible dès le mois mars pour un début de formation en septembre.

Modalités d'accessibilité personnes en situation de handicap : le GRETA CFA est engagé dans la démarche H+ : les personnes en situation de handicap sont accompagnées tout au long de leur parcours de formation par un référent H+

✕ Financement

Tarif global indicatif : 15408 € TTC

Modalités de financement : contrat d'apprentissage, contrat de professionnalisation

Pour les contrats d'apprentissage, le montant indiqué correspond au niveau de prise en charge (NPEC) appliqué par France Compétences. Pour le tarif du Contrat de Professionnalisation, merci de nous contacter

[Nos Conditions Générales de Vente](#)

✕ Nos labels



✕ Poursuite d'études

BTS support à l'action managériale

Niveau de sortie niveau 4 (Bac général , technologique ou professionnel)	Spécialités de formation NSF 312 Commerce, vente	Code RNCP/RS RNCP38399	Nom du certificateur Ministère de l'Éducation Nationale et de la Jeunesse	Date certification 19/12/2023	Accessible par la VAE Oui	Mise à jour 09/06/2025
					Formation certifiante Oui	

✕ Contact Formation

GRETA CFA Loire
41 bis rue de la Jomayère - CS 70010
42009 SAINT-ETIENNE Cedex 2
04 77 32 48 02
greta-cfa.loire@ac-lyon.fr

 <https://greta-cfa.ac-lyon.fr/greta/greta-cfa-loire>

BAC PRO Métiers du commerce et de la vente
Option A Animation et gestion de l'espace
commercial





Objectifs

- Accueillir, conseiller et vendre des produits et des services associés,
- Contribuer au suivi des ventes,
- Participer à la fidélisation de la clientèle et au développement de la relation client,
- Prospecter des clients potentiels,
- Participer à l'animation et à la gestion d'une unité commerciale.



Contenu de la formation

- Conseil et vente
- Suivi des ventes
- Fidélisation de la clientèle et développement de la relation client
- Animation et gestion de l'espace commercial

Type d'action
Apprentissage

Lieu de formation
Lycée International
9 Avenue des Sports
01210
FERNEY VOLTAIRE

Date de session
Du 01/09/2024 au 31/07/2026

✘ Chiffres clés 2024

Nous ne possédons pas encore les chiffres clés liés à cette formation, pour plus d'informations contactez directement votre GRETA CFA

✘ Les points forts de la formation

Les GRETA CFA, forts d'une expertise de 50 ans, conseillent et accompagnent individuellement dans des projets professionnels. Les équipes d'experts assurent une formation de qualité sur des plateaux techniques modernes et performants.

✘ Organisation

Durée indicative : 2 an

Durée totale en heures : 13350 heures

Nombre d'heures en centre : 13350 heures

Effectif mini/maxi : 6 - 12

Modalités d'enseignement : formation mixte

Modalités d'entrée et de sortie : entrées/sorties à dates fixes

Type de la Formation : N/A

✘ Modalités pédagogiques

Matériel et moyens utilisés : Salle informatique

Modalités d'évaluation et/ou Modalités de Validation : Contrôle en cours de formation et examen en fin de formation

✘ Métiers visés

d1214 : vente en habillement et accessoires de la personne

d1212 : vente en décoration et équipement du foyer

d1408 : téléconseil et télévente

d1211 : vente en articles de sport et loisirs

✘ Accès

Publics visés : tout public

Niveau d'entrée : niveau 3 (CAP,BEP,CFPA du 1er degré)

Prérequis : Avoir l'accord de l'équipe pédagogique (conseil de classe) pour un élève de première BAC Professionnel (formation Initiale sous statut lycéen) qui souhaite faire l'année de terminale sous statut apprentis

Délais d'accès : Recrutement sur dossier (motivation, CV, Résultats) et entretien

Modalités d'accessibilité personnes en situation de handicap : Le GRETA CFA est engagé dans la démarche H+: les personnes en situation de handicap sont accompagnées tout au long de leur parcours de formation par un référent H+.

✘ Financement

Modalités de financement : contrat d'apprentissage

[Nos Conditions Générales de Vente](#)

✘ Nos labels



✘ Poursuite d'études

BTS Management Commercial Opérationnel (BTS MCO)

Niveau de sortie niveau 4 (Bac général , technologique ou professionnel)	Spécialités de formation NSF 312 Commerce, vente	Code RNCP/RS RNCP38399	Nom du certificateur Ministère de l'Éducation Nationale et de la Jeunesse	Date certification 19/12/2023	Accessible par la VAE Oui	Mise à jour 09/06/2025
					Formation certifiante Oui	

✘ Contact Formation

GRETA CFA l'Ain
1 rue de Crouy
01011 Bourg-en-Bresse
04 74 32 15 90
greta.ain@ac-lyon.fr



<https://greta-cfa.ac-lyon.fr/greta/greta-cfa-lain>

BAC PRO Métiers du commerce et de la vente Option A Animation et gestion de l'espace commercial





Objectifs

- Accueillir, conseiller et vendre des produits et des services associés,
- Contribuer au suivi des ventes,
- Participer à la fidélisation de la clientèle et au développement de la relation client,
- Prospecter des clients potentiels,
- Participer à l'animation et à la gestion d'une unité commerciale.



Contenu de la formation

- Conseil et vente
- Suivi des ventes
- Fidélisation de la clientèle et développement de la relation client
- Animation et gestion de l'espace commercial

Type d'action
Formation continue

Lieu de formation
Lycée International
9 Avenue des Sports
01210
FERNEY VOLTAIRE

Date de session
Du 01/09/2024 au 31/07/2026

✘ Chiffres clés 2024

Nous ne possédons pas encore les chiffres clés liés à cette formation, pour plus d'informations contactez directement votre GRETA CFA

✘ Les points forts de la formation

Les GRETA CFA, forts d'une expertise de 50 ans, conseillent et accompagnent individuellement dans des projets professionnels. Les équipes d'experts assurent une formation de qualité sur des plateaux techniques modernes et performants.

✘ Organisation

Durée indicative : 2 ans

Durée totale en heures : 1350 heures

Nombre d'heures en centre : 1350 heures

Effectif mini/maxi : 6 - 12

Modalités d'enseignement : formation entièrement présentielle

Modalités d'entrée et de sortie : entrées/sorties à dates fixes

Type de la Formation : n/a

✘ Modalités pédagogiques

Modalités d'évaluation et/ou Modalités de Validation : Contrôles en cours de formation et examen fin de formation

✘ Accès

Publics visés : tout public

Niveau d'entrée : niveau 3 (CAP,BEP,CFPA du 1er degré)

Prérequis : n/a

Délais d'accès : Recrutement sur dossier (motivation, CV, Résultats) et entretien

Modalités d'accessibilité personnes en situation de handicap : Le GRETA est engagé dans la démarche H+, les personnes en situation de handicap sont accompagnées tout au long de leur parcours de formation par un référent H+.

✘ Financement

Modalités de financement : contrat de professionnalisation, pro-A, projet de transition professionnelle

[Nos Conditions Générales de Vente](#)

✘ Nos labels



Niveau de sortie niveau 4 (Bac général , technologique ou professionnel)	Spécialités de formation NSF 312 Commerce, vente	Code RNCP/RS RNCP38399	Nom du certificateur Ministère de l'Éducation Nationale et de la Jeunesse	Date certification 19/12/2023	Accessible par la VAE Oui	Mise à jour 09/06/2025
					Formation certifiante Oui	

✘ Contact Formation

GRETA CFA l'Ain
1 rue de Crouy
01011 Bourg-en-Bresse
04 74 32 15 90
greta.ain@ac-lyon.fr



<https://greta-cfa.ac-lyon.fr/greta/greta-cfa-lain>

BAC PRO Métiers du commerce et de la vente Option A Animation et gestion de l'espace commercial



🎯 Objectifs

- Accueillir, conseiller et vendre des produits et des services associés,
- Contribuer au suivi des ventes,
- Participer à la fidélisation de la clientèle et au développement de la relation client,
- Prospecter des clients potentiels,
- Participer à l'animation et à la gestion d'une unité commerciale.

📝 Contenu de la formation

- Conseil et vente
- Suivi des ventes
- Fidélisation de la clientèle et développement de la relation client
- Animation et gestion de l'espace commercial

Type d'action
Apprentissage

Lieu de formation
Lycée polyvalent Arbez Carme - Lycée des métiers de la plasturgie et des outillages
1 rue PIERRE ET MARIE CURIE
01100
BELLIGNAT



✘ Chiffres clés 2024

Nous ne possédons pas encore les chiffres clés liés à cette formation, pour plus d'informations contactez directement votre GRETA CFA

✘ Les points forts de la formation

Les GRETA CFA, forts d'une expertise de 50 ans, conseillent et accompagnent individuellement dans des projets professionnels. Les équipes d'experts assurent une formation de qualité sur des plateaux techniques modernes et performants.

✘ Organisation

Durée indicative : 2 ANS

Durée totale en heures : 1350 heures

Nombre d'heures en centre : 1350 heures

Effectif mini/maxi : 6 - 12

Modalités d'enseignement : formation mixte

Modalités d'entrée et de sortie : entrées/sorties à dates fixes

Type de la Formation : N/A

✘ Modalités pédagogiques

Matériel et moyens utilisés : Salle informatique

Modalités d'évaluation et/ou Modalités de Validation : Contrôle en cours de formation et examen en fin de formation

✘ Métiers visés

d1214 : vente en habillement et accessoires de la personne

d1212 : vente en décoration et équipement du foyer

d1408 : téléconseil et télévente

d1211 : vente en articles de sport et loisirs

✘ Accès

Publics visés : tout public

Niveau d'entrée : niveau 3 (CAP,BEP,CFPA du 1er degré)

Prérequis : Avoir l'accord de l'équipe pédagogique (conseil de classe) pour un élève de première BAC Professionnel (formation Initiale sous statut lycéen) qui souhaite faire l'année de terminale sous statut apprentis

Délais d'accès : Recrutement sur dossier (motivation, CV, Résultats) et entretien

Modalités d'accessibilité personnes en situation de handicap : Le GRETA CFA est engagé dans la démarche H+: les personnes en situation de handicap sont accompagnées tout au long de leur parcours de formation par un référent H+.

✘ Financement

Modalités de financement : contrat d'apprentissage

[Nos Conditions Générales de Vente](#)

✘ Nos labels



✘ Poursuite d'études

BTS Management Commercial Opérationnel (BTS MCO)

Niveau de sortie niveau 4 (Bac général , technologique ou professionnel)	Spécialités de formation NSF 312 Commerce, vente	Code RNCP/RS RNCP38399	Nom du certificateur Ministère de l'Éducation Nationale et de la Jeunesse	Date certification 19/12/2023	Accessible par la VAE Oui	Mise à jour 09/06/2025
					Formation certifiante Oui	

✘ Contact Formation

GRETA CFA l'Ain
1 rue de Crouy
01011 Bourg-en-Bresse
04 74 32 15 90
greta.ain@ac-lyon.fr



<https://greta-cfa.ac-lyon.fr/greta/greta-cfa-lain>

BAC PRO Métiers du commerce et de la vente Option A Animation et gestion de l'espace commercial





Objectifs

- Accueillir, conseiller et vendre des produits et des services associés,
- Contribuer au suivi des ventes,
- Participer à la fidélisation de la clientèle et au développement de la relation client,
- Prospecter des clients potentiels,
- Participer à l'animation et à la gestion d'une unité commerciale.



Contenu de la formation

- Conseil et vente
- Suivi des ventes
- Fidélisation de la clientèle et développement de la relation client
- Animation et gestion de l'espace commercial

Type d'action

Apprentissage

Lieu de formation

Lycée polyvalent Claude
Bernard - Lycée des métiers
de la vente, des services et du
commerce
234 rue PHILIPPE HERON
69665
VILLEFRANCHE SUR SAONE
CEDEX

Date de session

Du 02/09/2024 au 30/06/2026



✕ Chiffres clés

[CONSULTER NOS INDICATEURS \(réussite, satisfaction, etc.\)](#)

✕ Les points forts de la formation

Les GRETA CFA, forts d'une expertise de 50 ans, conseillent et accompagnent individuellement dans des projets professionnels. Les équipes d'experts assurent une formation de qualité sur des plateaux techniques modernes et performants.

✕ Organisation

Rythme de la formation : journée , semaine

Durée indicative : 2 ans

Durée totale en heures : 1350 heures

Nombre d'heures en centre : 1350 heures

Effectif mini/maxi : 1 - 5

Modalités d'enseignement : formation entièrement présentielle

Modalités d'entrée et de sortie : entrées/sorties à dates fixes

Type de la Formation : Alternance entre entreprise et centre de formation

✕ Modalités pédagogiques

Parcours de formation : individualisé

Méthodes pédagogiques : Formation en alternance - Parcours personnalisé - Cours collectifs - Plateaux techniques équipés

Modalités d'évaluation et/ou Modalités de Validation : Epreuves en cours et en fin de formation Passage du BAC PRO MCV Option A, conformément au référentiel de certification

Possibilité de valider des blocs de compétences : non

✕ Métiers visés

d1214 : vente en habillement et accessoires de la personne

d1106 : vente en alimentation

d1209 : vente de végétaux

d1107 : vente en gros de produits frais

d1211 : vente en articles de sport et loisirs

d1503 : management/gestion de rayon produits non alimentaires

✕ Accès

Publics visés : jeune 16-29 ans

Niveau d'entrée : niveau 3 (CAP,BEP,CFPA du 1er degré)

Modalités d'accès : admission sur dossier

Délais d'accès : Dossier de candidature , délai de 6 mois

Modalités d'accessibilité personnes en situation de handicap : Formation accessible aux personnes en situation de handicap. Le GRETA CFA Rhône est engagé dans la démarche H+ : Les personnes en situation de handicap sont accompagnées tout au long de leur parcours de formation par un référent H+.

✕ Financement

Prix horaire indicatif : 10 €/h TTC

Tarif global indicatif : 12190,50 € TTC

Modalités de financement : contrat d'apprentissage

[Nos Conditions Générales de Vente](#)

✕ Nos labels



Niveau de sortie niveau 4 (Bac général , technologique ou professionnel)	Spécialités de formation NSF 312 Commerce, vente	Code RNCP/RS RNCP38399	Nom du certificateur Ministère de l'Éducation Nationale et de la Jeunesse	Date certification 19/12/2023	Accessible par la VAE Oui	Mise à jour 09/06/2025
					Formation certifiante Oui	

✕ Contact Formation

GRETA CFA Rhône
507 Avenue du Beaujolais
69651 VILLEFRANCHE SUR SAONE 69651
04 74 02 30 16
greta.rhone@ac-lyon.fr

Madame Magalie COMMANDEUR
Conseiller en Formation Continue
0474023016
magalie.commandeur@ac-lyon.fr



<https://greta-cfa.ac-lyon.fr/greta/greta-cfa-rhone>